



**American
Iron and Steel
Institute**



GSPA  **ACPA**



CPTI
THE COMMITTEE
ON PIPE AND TUBE
IMPORTS

SSINA
Specialty Steel Industry
of North America

Comunicado de Prensa

Junio 5, 2017

PRODUCTORES DE ACERO DE NORTEAMERICA DEFINEN PRIORIDADES PARA RENEGOCIACIÓN DEL TLCAN

Las seis asociaciones del acero en Canadá, México y Estados Unidos, instan a sus respectivos gobiernos a asegurar que las negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) incluyan principios clave que den lugar a un incremento del consumo de acero en Norteamérica, a un aumento del comercio regional (intra-TLCAN) y eleven su participación de mercado para los productores del TLCAN.

En una declaración conjunta (anexa) enviada a los respectivos gobiernos, representantes del Instituto del Hierro y del Acero de Estados Unidos (AISI), la Asociación de Fabricantes de Acero (SMA), la Asociación de Productores de Acero de Canadá (CSPA), la Cámara Nacional de la Industria del Hierro y del Acero de México (CANACERO), la Industria de Aceros Especiales de Norteamérica (SSINA) y el Comité sobre Importaciones de Productos Tubulares (CPTI), resaltaron las siguientes recomendaciones para modernizar el TLCAN:

- Reforzar las reglas de origen e incrementar el valor de contenido regional;
- Fomentar la cooperación y la coordinación en acciones para el control del comercio desleal;
- Establecer rigurosas disciplinas monetarias;
- Establecer disciplinas de mercado sobre las empresas estatales (SOEs); y,
- Mejorar el funcionamiento y la coordinación de los procedimientos aduaneros y la infraestructura fronteriza.

“El TLCAN ha proporcionado beneficios significativos a las industrias siderúrgicas de Estados Unidos, México y Canadá. Esto se ha dado como resultado el fortalecimiento de las cadenas de valor del sector manufacturero de Norteamérica, especialmente en clientes importantes como lo es la industria automotriz. Ha contribuido a incrementar las exportaciones, inversiones y ha ayudado a que la industria siderúrgica se mantenga globalmente competitiva. Si bien, consideramos al TLCAN como un acuerdo exitoso, después de 23 años, podemos modernizarlo y fortalecerlo” declararon las asociaciones. “Agradecemos la oportunidad de trabajar con nuestros respectivos gobiernos para reexaminar y modernizar el acuerdo”.

CONTACTOS:

AISI - Lisa Harrison, lharrison@steel.org

SMA - Phil Bell, bell@steelnet.org

CSPA - Joe Galimberti, j.galimberti@canadiansteel.ca

CPTI - Tamara Browne, tbrowne@schagrinassociates.com

Canacero - Salvador Quesada, squesada@canacero.mx

SSINA - Skip Harquist, DHartquist@KelleyDrye.com